



Grävarna som vill ha det bekymmersfritt

2 Grävare är proffs på kabel- och kanalisationsarbeten inom el och tele/fiber. Vattenfall och andra stora nätagare är deras kunder liksom andra energiföretag, bredbandsföreningar och kommunala bolag.

– Vi har nischat oss mot nätagare som transporterar elkraft eller data genom fiberkabel, berättar Klas Lindwall, vd på företaget. Ambitionen är att hela tiden utveckla och förbättra vår leverans till nytta för våra kunder.

2 Grävare har 35 anställda och befinner sig i en försiktig tillväxtfas, omsättningen är omkring 50 miljoner kronor.

– Vi jobbar enbart med fastpris-entreprenader. Det betyder att det är viktigt att vid projektstart noggrant värdera våra arbeten och göra tillförlitliga förkalkyler. Vi klassar vilka kostnader som är direkt projektrelaterade och vilka som är relaterade till allmän produktion och ska påläggsberäknas. Uppföljningar görs längs projektets gång. Om vi räknat fel är det vi som får ta smällen. Det ska vara

bekymmersfritt för våra kunder att anlita oss. Vår affärsidé är ”Sov så gott”.

Lättarbetat affärssystem

– Affärssystemet vi valt är Brilljant. Det är lättfattligt, har en logisk struktur och ett bra gränssnitt. Idag knappar vi in tidrapporteringen manuellt, det kan tyckas omodernt men har fördelen att vi får en extra kontrollstation på att all tid är rätt redovisad. Men vi har börjat fundera på att skapa digital överföring. Ju mer vi växer desto mer angeläget blir det.

– Idag ligger vår volym på gränsen till att det ska vara lönsamt att skanna leverantörsfakturer, men jag bedömer att vi inom kort kommer att börja med det. I några upphandlingar har vi fått förfrågan om elektronisk fakturering men ännu så länge är det ett fåtal kunder som vill ha det. Men för de som så önskar kan vi hantera det.

– När projektledarna gör sina uppföljningar använder de Brilljant-systemets rapportfunktioner. I analysen, som tas upp på skärmen, kan de gå ner på minsta detaljnivå, säger Jan Strandberg på Brilljant. I de fall som



Vi vill lyssna på er


I en undersökning som presenterades i juni redovisar DataDia marknadsandelar, nöjdhet och nyförsäljningstakt för de vanligaste ERP/affärssystemen. Brilljant hamnar där i topp i delen nöjda kunder vilket vi givetvis tycker är jättekul.

En orsak till denna topplacering tror jag är att vi låter utvecklingen styras av er, det vill säga våra kunder. Vi vill lyssna på era synpunkter och jag tycker att vi är ganska bra på det.

En av de kanaler som vi får in synpunkter från är de genomförda erfa-träffarna. Träffarna var uppskattade och lyckade och kommer att bli ett återkommande inslag. Nästa erfa-turné planeras till hösten 2012. Hoppas vi ses då.

Anders Hansson

standardrapporterna inte har varit tillräckliga har vi byggt kundspecifika rapporter. 2 Grävare jobbar med påläggsberäkningar, som vi utnyttjar systemets automatik till att räkna fram. Kunderna ska enkelt få fram just de siffror som är intressanta för deras verksamhet. Det är ju ett viktigt instrument i företagets affärsutveckling.

– Att ligga i framkant och utveckla branschen är en av våra värdegrunder, avslutar Klas. För att klara det behöver vi ett modernt och verksamhetsstödande affärssystem. Det har vi via Brilljant. 

Uppskattade Erfa-träffar

I våras bjöd Brilljants återförsäljare in sina kunder till erfa-träffar runt om i landet. Erfa står kort och gott för erfarenhet.

Tanken har länge funnits om att regelbundet ordna träffar och informera om nyheter i systemet samtidigt som användarna får ta del av varandras erfarenheter.

– Det är ett bra sätt att få ut samma budskap till alla våra kunder, säger Anders Hansson på utvecklingsbolaget. Vi jobbar ju ständigt med att utveckla och förbättra systemet och det måste våra användare hållas uppdaterade om. Det här är ett sätt.

– Temat på förmiddagen var rationalisering, berättar Anders Waern, som är utbildningsansvarig. Skanna in leverantörsfakturorna och läs in betalningarna från bankgirot, gör allt direkt i datorn så uppgifterna finns i systemet för att slippa onödigt dubbelarbete. När det är dags för analyser och rapporter finns alla data redan på plats.

Aktiva grupparbeten

Anders Waern gick också igenom senaste nyheterna i systemet. Sedan var det dags för grupparbeten. Deltagarna delades in i grupper utifrån sina dagliga arbetsuppgifter. Efter en kort presentation utbröt ett livligt samtal. Många synpunkter på vad som är bra med Brilljant. Redovisnings-



konserterna diskuterade kring Reko och hur arbetsutbyte mellan byrå och kund ska fungera. Prissättningsfrågor och hur pågående arbeten ska hanteras diskuterades bland de tidssäljande företagen. Alla fick till uppgift att svara på frågan "Vad kan vi göra bättre".

– Alla återförsäljare träffades efter erfa-dagarna och gick genom vilka

önskemål som kommit fram, berättar Rolf Persson i Stockholm. Vi utvecklar ju ständigt systemet och det är viktigt för oss att vi har en öppen och ständig dialog med våra användare. Och vi vill ju berätta om när vi gjort de förändringar som efterlysts.


– Nu börjar planeringen för erfa-dagarna nästa år. 

Nya Brilljantanvändare MALMÖ: HS Malmöhus, Svenska Landskap AB, Prisma Ekonomiservice, ELE Engineering, Solanum Odlarna i Kävlinge AB, Pegubijo AB, Baker Tilly Helsingborg, Interiörgolv i Helsingborg AB, Albo Redovisningsbyrå, Frog Marine Service Göteborg GÖTEBORG: Livbojen Totalredovisning AB, Cood Investments AB, Henrics Gräv & Schakt, AB, HJM Tak & Byggplåt, Kerstin Nordenhams Rev.byrå, Isakssons Bil & Verkstad Orust GÄVLE: Carljan Ekonomi AB, Ann Zoo i Valbo AB, Söderhamns Byggröjningar AB, Sandrane Lastmaskiner AB, Erik Lindgren Måleri AB, Ulf Sässer Rör AB, Åke Westlund Tobak AB, Celebra AB, LE Franksson Trä AB, Hamra Besparingsskog NORRKÖPING: Linköping Hockey Club, Cityfastigheter Katrineholm, Stora Ekeby Säteri/ SpannSam maskin, DYNAMORE Nordic, Ventronic ÖREBRO: LG Contracting AB, HJ Hydraulik AB, KS Connect AB, Sörbo Säg AB, VisionLine AB, KJB Redovisning, Ekonomikonsult Thomas Nilsson, Naturbeteskött i Mellansverige AB, Comfort-kedjan STOCKHOLM: Nordic Online AB, Midoliba AB, HRT Fastighetsförmedling AB, Talk To People Sales AB, Access Running Sweden AB, City Dental i Stockholm AB VALLENTUNA: Work for You i Sverige AB, Air Sweden Aviation AB, Lars-Erik Larsson Åkeri AB, Lars Claessons Måleri AB, S Möller restauranger AB SUNDSVALL/SKELLEFTEA: Magasinet 6 i Härnösand AB, Harströms Entreprenad AB, Midvac Entr. I Sundsvall AB, MGS Malmfältens Gruvservice AB, Norsjöfrakt AB, Konsultera i Sverige AB, LR Revision i Norr AB, Fors Hyresbostäder AB RONNEBY: Ekonomiservice i Blekinge AB, Advokatbyrå Palm & Nilsson HB

Effektivera med e-fakturor

Allt fler av våra kunder efterfrågar tjänsten e-fakturering. Fördelarna är många. Fakturan kommer in elektroniskt hos slutkunden, som slipper skanna den för att få in den i sitt system. Leverantören slipper all pappers- och posthantering.

Brilljant har två inbyggda lösningar, Bankgirocentralens tjänst BGC Invoice och Svefakturor. Avtal om tjänsten tecknas med banken. Ett alternativ är en virtuell skrivare via särskilda leverantörer på marknaden.

Kontakta din återförsäljare för mer information eller gå in i Hjälpen. 



Entreprenören som bytte upp sig

I Harmånger, mitt emellan Sundsvall och Hudiksvall, ligger Harmångers Plåt & Entreprenad AB. Det startade i liten skala för 10 år sedan. Idag är de 6 personer som lägger tak och jobbar med allt som hör till taksäkerhet och ventilation. Omsättningen är över 11 miljoner kronor.

– Det är plåten som varit grunden för oss, berättar Göran Ekblom. För tre år sedan beslöt vi oss för att bryta ut Värmebutiken i Hälsingland AB i ett eget bolag och utöka verksamheten med kaminer, luftpumpar och centraldammsugare.

Kunderna finns inom industrin, byggnation och kommuner. De har även väldigt många privatkunder. Sedan 2006 kör de all sin redovisning på Brilljant Ekonomisystem.

Färre inmatningar, mindre fel – och snabbare

– Det system vi hade tidigare kunde inte integrera lönerna med bokföringsprogrammet, säger Göran. Då fick vi tips från PwC, som gör våra bokslut, att titta på Brilljant. Och vi gillade det vi såg. Trots att vi valde att byta i oktober när vi har som mest att göra

gick det bra. Den stora finessen med systemet är att man bara behöver lägga in varje uppgift en gång, sedan finns den i systemet för det fortsatta arbetet. Nu kör vi allt utom lagerredovisning. Vi har funderat även på det men för tillfället avstått.


– Offerter som vi tar fram i Brilljant omvandlas med ett knapptryck till order. När det är dags att ta fram fakturan räcker det i princip med ytterligare en knapptryckning. För privatkunder är det för Rot-avdragets skull viktigt att dela upp fakturan så det tydligt syns vad som är material, restid och arbete. Jag vill verkligen ge Skatteverket en eloge för hanteringen av Rot. Inom en vecka från det vi skickat våra uppgifter till dem har vi oftast pengarna utbetalda. För det mesta utan några problem.

– Hela vårt artikelregister är prissatt och inlagt i systemet. Varje projekt har sina timpriser, som också läggs in i. Priset på koppar, mässing och rostfritt reserverar vi oss för i offerten. Där är det dagspriser som gäller. Flera gånger i veckan får vi materialleveranser och varje lass är dyrt. Så det gäller att fakturera fort. Större jobb delfakturerar vi alltid.

– Tidrapporteringen skulle killarna kunna lägga in direkt i systemet, men vi har valt att manuellt skriva in uppgifterna från tidböckerna. Det är ett sätt att säkerställa att tider och inköp hamnar på rätt projekt. För att ha koll på likviditeten fakturerar vi varje vecka, Rot-avdragsersättningar skickar vi till Skatteverket i den takt de kommer in. Dagens fakturor och betalningar görs direkt på morgonen.


Nära till supporten

– Jag var inte med om installationen, den skötte mina företrädare, berättar Laila Falkman som är återförsäljare i Skellefteå och den som i första hand ansvarar för supporten. Men så fort Göran behöver någon hjälp pratar vi med varandra. Det brukar alltid fungera bra och problem kan lösas över telefon.

– Ibland kan det vara lite strul med smågrejor men det ordnar sig alltid, instämmer Göran. Det är lättare att jobba med Laila och vi kan slänga käft med varandra. För mig är det viktigt att kunna prata med någon och inte bara ha mejlkontakt, det blir för tråkigt. 




Briljant på mässa

I september anordnades Ekonomi-mässan i Kista utanför Stockholm. SRF var som vanligt arrangör. Ett stort antal besökare hade krånglat sig förbi byggnadsarbetena utanför entrén och fick ta del av seminarier och föredrag. Inte minst uppskattat tycktes informationen från utställarna vara. Vi fick svara på många frågor från vetgirigt redovisningsfolk. 

Utbildning

Våra centralt anordnade kurser fortsätter som vanligt. Hela kursutbudet finns på www.briljant.se.

e-learning

Du har väl sett att Briljants kursutbud nu finns som e-learning! Tekniken gör att det är enkelt att komma igång och gå igenom utbildningen från valfri dator när som helst. Läs mer om kursutbud och hur det går till på www.briljant-elearning.se. 

Nyheter i systemet

Briljant utvecklas ständigt med nya funktioner. Här kan du se en del av de senaste. Gå in i hjälpen för mer information om dessa och fler nyheter.

ANTALSREDOVISNING har utökats till 14 tecken.

UNDERKONTONAMN SOM TRANSAKTIONS-TEXT Vid registrering av transaktioner med underkonton kan underkontonamn fås som transaktionstext med automatik.

SKANNING Bokföringsverifikationer kan registreras från skannade bilder på samma sätt som leverantörsfakturor. Vid registrering av skannade leverantörsfakturor kan inskanningsmappar läggas upp per företag som alternativ till personliga mappar.


VID ATTEST AV LEVERANTÖRSFAKTUROR finns två nya menyval under F12 för att bläddra bland egna tidigare attesterade fakturor (per leverantör eller totalt).

Nyanställning



I våras återkom Daniel Holm till Norrköping efter 11 år i Stockholm. Han jobbar nu på Briljants utvecklingsbolag med ASP-tjänsten tillsammans med Christopher Garrido.

Daniel har arbetat inom utveckling, förvaltning och support sedan 2001, senast på ett av Sveriges ledande Learning Managementföretag som teknisk projektledare och förvaltare.

Teknik är ett av Daniels stora intressen liksom sport. Men nu får nog stor del av fritiden ägnas åt familjen, de har precis fått nytilskott. 

ÅTERREDOVISADE FEL FRÅN BGC Vid import av utförda leverantörsbetalningar från BGC skapas ett PDF-dokument med eventuellt återredovisade fel.

ÅRSBOKSLUT ENLIGT K2 är inlagt.

ROT-/RUT-FIL TILL SKATTEVERKET

I rutinen "Rot-avdrag mm" kan man skapa en XML-fil innehållande begäran om utbetalning, för uppladdning på Skatteverkets hemsida.

E-FAKTURA I SVEFAKTURA-FORMAT kan skapas från faktureringsrutinen.

FETSTIL PÅ ORDER/FAKTURARADER Vid utskrift av order/fakturor kan man nu få fetstil på enskilda fält på detaljrader.

ANALYS AV INLEVERANSER har kompletterats med urval på ansvarig och direktkoppling till inköpsorder via dubbelklick.

I BEHANDLINGSHISTORIKEN kan urval göras på identiteter (t ex kundnummer för att se när den kunden ändrats).

JÄMFÖRELSETAL FRÅN BUSINESS CHECK

I nyckeltalsanalysen har ST-importen anpassats så att den klarar filer från Business Check.

BOKFÖRING FRÅN HYRESPROGRAMMET

kan hämtas i rutinen bokföringsverifikationer.

MAKULERADE AVIER I HYRESPROGRAMMET

kan analyseras via transaktionsanalysen.



BRILJANT
EKONOMISYSTEM

Återförsäljare

SKELLEFTEÅ/SUNDSVALL	060-12 60 14
GÄVLE	026-13 20 40
VALLENTUNA	08-511 800 08
STOCKHOLM	08-740 66 45
VISBY	0498-21 68 88
ÖREBRO	019-58 25 88
NORRKÖPING	011-28 83 00
MALMÖ	040-18 01 60
RONNEBY	011-444 14 64

Briljant Ekonomisystem AB
Nya Rådstugugatan 7, 602 24 Norrköping
Tel 011-18 30 61
www.briljant.se
Produktion: defacto ab